



KARTA OPISU PRZEDMIOTU - SYLABUS

Nazwa przedmiotu

Negocjacje i arbitraż [N2Bud1>NiA]

Przedmiot

Kierunek studiów

Budownictwo

Rok/Semestr

2/3

Studia w zakresie (specjalność)

Konstrukcje budowlane

Profil studiów

ogólnoakademicki

Poziom studiów

drugiego stopnia

Język oferowanego przedmiotu

polski

Forma studiów

niestacjonarne

Wymagalność

obieralny

Liczba godzin

Wykład

12

Laboratorium

0

Inne

0

Ćwiczenia

0

Projekty/seminaria

0

Liczba punktów ECTS

2,00

Koordynatorzy

dr inż. Marcin Gajzler

marcin.gajzler@put.poznan.pl

Wykładowcy

Wymagania wstępne

WIEDZA: student ma podstawową wiedzę z podstaw budownictwa. Student nabył podstawową wiedzę prawną o procesie inwestycyjno- budowlanym oraz charakteru umów zawieranych przez uczestników procesu. UMIEJĘTNOŚCI: student potrafi pozyskiwać informacje ze wskazanych źródeł i dokonać analizy podejmowanych działań inżynierskich KOMPETENCJE SPOŁECZNE: student ma świadomość konieczności ciągłego aktualizowania i uzupełniania wiedzy budowlanej i podejmowania odpowiedzialności w pracy zawodowej

Cel przedmiotu

Przekazanie wiedzy dotyczącej możliwości rozwiązywania sporów; ich sposoby, techniki oraz procedury.

Przedmiotowe efekty uczenia się

Wiedza:

1. Znajomość podstawowych technik negocjacyjnych w rozwiązywaniu sporów
2. Znajomość procedur arbitrażu i mediacji przy sporach sądowych oraz w warunkach kontraktowych FIDIC

Umiejętności:

1. Student potrafi przeprowadzić negocjacje wg poznanych na zajęciach technik
2. Student potrafi przygotować się do mediacji i arbitrażu

Kompetencje społeczne:

1. Student potrafi pracować samodzielnie lub współpracować w zespole nad zadanym problemem mediacyjnym
2. Samodzielnie uzupełnia i poszerza wiedzę w zakresie tematyki negocjacji i arbitrażu

Metody weryfikacji efektów uczenia się i kryteria oceny

Efekty uczenia się przedstawione wyżej weryfikowane są w następujący sposób:

Kolokwium zaliczeniowe z wykładu

Skala ocen określona % od:

- 90 bardzo dobra (A)
- 85 dobra plus (B)
- 75 dobra (C)
- 65 dostateczna plus (D)
- 55 dostateczna (E)
- poniżej 54 niedostateczna (F)

Treści programowe

1. Rola arbitra i mediatora w rozwiązywaniu sporów, różnice w mediacji i arbitrażu
2. Omówienie procedur arbitrażu i mediacji przy sporach sądowych. Praktyka mediacyjna w sądach
3. Omówienie procedur i arbitraż i mediacji wg warunków kontraktowych FIDIC
4. Etapy i przygotowanie się do mediacji i arbitrażu
5. Inne sposoby rozwiązywania sporów
6. Techniki NLP w mediacjach i negocjacjach. Wybrane techniki negocjacyjne

Tematyka zajęć

brak

Metody dydaktyczne

Prezentacje multimedialne

Literatura

Podstawowa

- R. Błaut "Skuteczne negocjacje", Centrum Informacji Menadżera 2000
 - J. Zralek "Znaczenie miejsca arbitrażu w erze globalizacji postępowania arbitrażowego", Wydawnictwo C.H. Beck 2017
 - H. Wysoczański "Kontrakty budowlane. Nowe warunki FIDIC", Polocen 2018
- Uzupełniająca
- G. I. Nierenberg "Sztuka negocjacji jako metoda osiągnięcia celu", StudioEMKA 1994

Bilans nakładu pracy przeciętnego studenta

	Godzin	ECTS
Łączny nakład pracy	50	2,00
Zajęcia wymagające bezpośredniego kontaktu z nauczycielem	12	0,50
Praca własna studenta (studia literaturowe, przygotowanie do zajęć laboratoryjnych/ćwiczeń, przygotowanie do kolokwium/egzaminu, wykonanie projektu)	38	1,50